



## ÜBER UNS:

Die IT2U GmbH zeichnen mehr als zehn Jahre Know-how im Distributions- und Logistikbereich für Mobilfunk, Navigation, Haushalts- und Unterhaltungselektronik aus. Ein breites Spektrum an Produkt-, Logistik- und Serviceleistungen, verknüpft mit einem großen Netzwerk an weltweiten Partnern bilden das Grundgerüst unseres Erfolges im nationalen und internationalen Handel.

In den Produktwelten der Mobiltelefone, Spielkonsolen und weiterer A-Markenelektronik bekommen Sie von uns immer das aktuelle Sortiment namhafter Hersteller, überraschende Neuerungen und innovative Markteintrittsprodukte dynamischer Produzenten.

An unserem Firmensitz in Leipzig und in den Niederlassungen in Hannover und Osnabrück arbeitet ein Team von ca. 30 Mitarbeitern am wirtschaftlichen Erfolg.

Mit unserer mehr als zehnjährigen Markterfahrung im Bereich A-Markenelektronik entwickeln wir im Projektgeschäft Prämien- und Incentive-Programme. Diese setzen wir erfolgreich in den Bereichen Print-, Unternehmens- und Onlineincentivierung mit Hilfe der BONUS2U als eingetragene Marke der IT2U GmbH um.

**Zum nächstmöglichen Termin suchen wir zur Verstärkung unseres Teams am Standort Hannover:**

## PRODUCT MANAGER / EINKAUF UNTERHALTUNGSELEKTRONIK (M/W)

### IHRE AUFGABEN:

- Aufbau neuer Lieferantenbeziehungen (Identifikation, Akquisition und Aufbau nachhaltiger Kontakte auf Entscheider Ebene)
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und neuen Produktgruppen in Abstimmung mit flexiblen Teams, Produkt- und Category Management
- Selbständige Verhandlung von Jahreskonditionen mit Herstellern und Lieferanten
- Disposition und Forecasting in Abstimmung mit dem Vertrieb
- Projekt- und absatzorientierte Beratung, souveräne Führung von Akquise- und Verhandlungsgesprächen
- Sicherstellung einer strukturierten und zielorientierten Arbeitsweise
- Verantwortung für regelmäßiges Reporting und eigenständige Steuerung der Vertriebsprozesse

### UNSERE ANFORDERUNGEN:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium (FH/Uni) oder eine vergleichbare fundierte Berufsausbildung mit Praxiserfahrung sowie gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Einkauf, Produktmanagement, bevorzugt im Bereich Unterhaltungselektronik, „braune Ware“, Navigation oder Digital Imaging
- Idealerweise vertraut mit der Entscheider Ebene in Hersteller-Unternehmen, ausgezeichnete Vernetzung
- Unternehmerisches Denken und sehr gut ausgeprägte Führungseigenschaften
- Hohes Maß an Performance-Orientierung und sehr gutes Marktgespür
- Spaß an kreativen, pragmatischen aber auch analytischen Lösungsansätzen
- Sie passen in unser hochmotiviertes Team, wenn Sie Spaß am Vertrieb von A-Markenelektronik haben und bereit sind, mit Ideenreichtum neue und unkonventionelle Wege zu gehen.
- Als zielorientierte Vertriebspersönlichkeit verbinden Sie Ausstrahlung, Eloquenz und ein ausgeprägtes Verhandlungs- und Überzeugungsgeschick
- Die notwendige Reisebereitschaft für die Erschließung nationaler und internationaler Marktpotentiale bringen Sie mit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind hilfreich
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Word, Excel, Outlook, Powerpoint)
- Ein sehr gutes Zeit- und Selbstmanagement, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltswünschen bevorzugt per E-Mail an [bewerbung@it2u.de](mailto:bewerbung@it2u.de).