



ÜBER UNS:

Die IT2U GmbH zeichnen mehr als zehn Jahre Know-how im Distributions- und Logistikbereich für Mobilfunk, Navigation, Haushalts- und Unterhaltungselektronik aus. Ein breites Spektrum an Produkt-, Logistik- und Serviceleistungen, verknüpft mit einem großen Netzwerk an weltweiten Partnern bilden das Grundgerüst unseres Erfolges im nationalen und internationalen Handel.

In den Produktwelten der Mobiltelefone, Spielkonsolen und weiterer A-Markenelektronik bekommen Sie von uns immer das aktuelle Sortiment namhafter Hersteller, überraschende Neuerungen und innovative Markteintrittsprodukte dynamischer Produzenten.

An unserem Firmensitz in Leipzig und in den Niederlassungen in Hannover und Osnabrück arbeitet ein Team von ca. 30 Mitarbeitern am wirtschaftlichen Erfolg.

Mit unserer mehr als zehnjährigen Markterfahrung im Bereich A-Markenelektronik entwickeln wir im Projektgeschäft Prämien- und Incentive-Programme. Diese setzen wir erfolgreich in den Bereichen Print-, Unternehmens- und Onlineincentivierung mit Hilfe der BONUS2U als eingetragene Marke der IT2U GmbH um.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir zur Verstärkung unseres Teams am Standort Hannover:

KEY ACCOUNT MANAGER UNTERHALTUNGSELEKTRONIK (M/W)

IHRE AUFGABEN:

- Neukundengewinnung, Ausbau und Betreuung bestehender Kunden- und Lieferantenbeziehungen
- Identifikation, Akquisition und Aufbau nachhaltiger Kontakte auf Entscheiderebene
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und Produktmanagement in Abstimmung mit flexiblen Teams
- Projekt- und Lösungsorientierte Beratung
- Mitarbeit bei der Projektkonzeption und Umsetzung mit flexiblen Sourcingstrategien
- Steuerung des Innendienstes und Dokumentation von Ergebnissen und Abschlüssen

UNSERE ANFORDERUNGEN:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium (FH/Uni) und/oder eine vergleichbare fundierte Berufsausbildung mit Praxiserfahrung und nachweisbaren Verkaufserfolgen im Distributionsbereich A-Markenelektronik, möglichst Schwerpunkt Unterhaltungselektronik, „braune“ Ware, Navigation oder Digital Imaging
- Wir suchen eine dynamische, belastbare und leidenschaftlich vertriebsorientierte Persönlichkeit mit „hands on“-Mentalität, die gern eigenständig und strukturiert arbeitet
- Sie passen in unser hochmotiviertes Team, wenn Sie Spaß am Vertrieb von A-Markenelektronik haben und bereit sind, mit Ideenreichtum neue und unkonventionelle Wege zu gehen.
- Als zielorientierte Vertriebspersönlichkeit verbinden Sie Ausstrahlung, Eloquenz und ein ausgeprägtes Verhandlungs- und Überzeugungsgeschick
- Die notwendige Reisebereitschaft für die Erschließung nationaler und internationaler Marktpotentiale bringen Sie mit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind hilfreich
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Word, Excel, Outlook, Powerpoint)
- Sie sind an einer langfristigen Perspektive in einem modernen Dienstleistungs- und Handelshaus interessiert
- Ein sehr gutes Zeit- und Selbstmanagement, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltswünschen bevorzugt per E-Mail an bewerbung@it2u.de.